

SOY EMPRENDE DOR ANDALUCÍA

WWW.SOYEMPRENDEDORANDALUCIA.ORG



SOY EMPRENDEDOR
ANDALUCÍA

QUÉ ES S.E.A. ?

Soy Emprendedor Andalucía es un programa para mejorar la empleabilidad de los jóvenes andaluces que tiene como objetivo la inserción laboral a través del fomento del espíritu emprendedor.

S.E.A. busca proporcionar a cada persona participante las medidas necesarias para la construcción de su proyecto profesional personal, y el público al que se dirige son jóvenes menores de 30 años no ocupados y que no están integrados ni participando en ningún sistema de educación ni formación.

En este programa trabajamos tanto la sensibilización hacia el emprendimiento, como el desarrollo de las competencias emprendedoras que ayuden a los participantes en su inserción laboral bien sea por cuenta ajena o propia.

TE ESPERAMOS!

info@soyemprendedorandalucia.org
+34 957 94 24 13 - Córdoba
+34 954 91 42 81 - Sevilla



FECHAS Y CONTENIDOS

La metodología de formación será de tipo enseñanza orientada a la acción learning by doing, es decir, orientada en todo lo posible a la práctica.

Formación 50 horas – 10 sesiones de 5 horas

Marzo 2018

Sesión 1: Explicación y contenido del método Canvas. En esta sesión los alumnos/as conocerán la estructura del modelo de negocio Canvas, así como cada uno de los 9 bloques y su contenido.
Competencia a desarrollar: Búsqueda de oportunidades e iniciativas.

Sesión 2: Aplicación práctica del Canvas para cada modelo de negocio planteado.
Competencia a desarrollar: Búsqueda de información.





FECHAS Y CONTENIDOS

Mayo 2018

Sesión 3: Presentación pública y valoraciones. Cada alumno/a presentará su modelo de negocio Canvas al resto de compañeros y equipo docente. Competencia a desarrollar: Autoconfianza e independencia.

Sesión 4: Metodología Lean Startup. Construir un Prototipo o Producto Mínimo Viable. Competencia a desarrollar: Exigencia de eficiencia y calidad.

Sesión 5: Test de mercado. Aprendizaje Validado. En esta sesión se conocerán los recursos y herramientas para testar las hipótesis, así como las métricas a establecer para poder medir los resultados. Competencia a desarrollar: Fijar metas.

Sesión 6: Aprendizaje validado. Los alumnos aprenderán a obtener información del mercado y saber traducirla para mejorar su producto. Competencia a desarrollar: Planificación sistemática y seguimiento.

Sesión 7: Plan de empresa: Análisis del entorno y del sector. En esta sesión se trabajará en el análisis y descripción del sector en la cual va a operar el negocio. Competencia a desarrollar: Persistencia.

Sesión 8: Plan de empresa: Mercado y Competencia. Estrategia de Marketing (5 horas). Se trabajará en este tema en la definición y análisis del mercado objetivo al cual se va a dirigir el negocio. Competencia a desarrollar: Persuasión y redes de apoyo

Sesión 9: Estructura organizativa. Forma Jurídica. En este tema se describe la estructura jurídica y orgánica del negocio y las áreas o departamentos que lo conformarán. Competencia a desarrollar: Asumir riesgos calculados.

Sesión 10: Inversión. Cuenta de resultados. Competencia a desarrollar: Cumplimiento con los compromisos.